

Objectifs

- Structurer une offre de services de manière cohérente
- Connaître les bases juridiques, sociales et fiscales de leur statut
- Élaborer une stratégie de communication claire et ciblée
- Trouver et fidéliser leur clientèle - établir eco-système
- Mettre en place un cadre de travail éthique, professionnel et sécurisé

Les plus

- Formateurs entrepreneurs dans le secteur
- Outils fournis : documents juridiques types, tableau de suivi client
- Formation interactive, 100 % orientée vers la mise en pratique
- Groupe limité à 10 participants pour un accompagnement personnalisé

Public et prérequis

Cette formation s'adresse à :

- Toute personne souhaitant créer ou développer son activité de bien-être pour personnes vieillissantes
- Les praticiens en cours d'installation ou en reconversion

Admission

Les candidats doivent remplir le formulaire « Candidater » sur le site Hantone pour lancer leur préinscription. Ils reçoivent ensuite un dossier à compléter (CV, lettre de motivation, diplômes, formulaire). Une fois le dossier transmis, un entretien avec le Responsable Pédagogique est organisé par téléphone ou visioconférence.

Validation des compétences

- Présentation orale de son projet devant le groupe et le formateur (15 minutes) en fin de formation
- Remise d'une attestation de fin de formation

**2
sessions
(2 j + 3 j)**

**5
jours
(2 j + 3 j)**

**37
heures
30
minutes**

Programme

Session scindée en 2 parties (2 jours + 3 jours à distance)

« Poser les bases de son projet - le cadre légal et administratif »

- Choisir son statut juridique : entreprise individuelle, micro-entreprise, société...
- Comprendre le régime fiscal adapté à son activité.
- Le régime de la micro-entreprise : avantages, limites, obligations.
- TVA ou franchise en base : que choisir ? - la facturation
- Introduction à la construction du projet professionnel : clarification des objectifs, faisabilité, cadre légal.
- Etude de marché simplifiée
- Comprendre et savoir analyser l'écosystème du Gérontopraticien

« Construire sa stratégie de développement »

- Identifier les partenaires, familles, établissements, bénéficiaires.
- Réaliser une analyse de l'environnement et savoir définir sa stratégie d'implantation
- Développer son activité : actions, analyser son interlocuteur
- Se fixer des objectifs et savoir les atteindre : mises en situation et simulations, savoir mesurer les résultats obtenus
- Savoir identifier ses forces, ses faiblesses et ses axes de progression
- Communication professionnelle : supports, réseaux, messages clés.
- Pitcher pour présenter ses activités
- Savoir évaluer ses conditions d'exercice (s'inscrire dans une démarche de supervision/analyse de pratique)
- Savoir établir l'actualisation régulière de ses connaissances et de ses pratiques en lien avec le vieillissement par mise en place d'une veille, de perfectionnements...

Evaluation de fin de formation - Présentation de son projet en fin de formation.

TARIF

Préférentiel*

750€

(3x 250€ - Échéancier établi)

Référentiel**

900€

*Le tarif préférentiel s'adresse aux particuliers finançant eux-mêmes la formation.

**Le tarif de référence, quant à lui, s'applique lorsque la formation est prise en charge par un organisme financeur ou dans le cadre professionnel (OPCO, France Travail, employeur, reconversion, reclassement).